

REUSSIR EN AFFAIRES

22 sessions de 3 heures
sur 11 semaines

HORAIRE

Semaine 1	Devenir entrepreneur	Semaine 1	Comment bien utiliser son réseau?
Semaine 2	Juridique : Structure et obligations	Semaine 2	Gérer son temps pour être efficace (1 ^{ère} partie)
Semaine 3	Gérer son temps pour être efficace (2 ^{ème} partie)	Semaine 3	Etude de marché (1 ^{ère} partie)
Semaine 4	Etude de marché (2 ^{ème} partie)	Semaine 4	Mettre en pratique l'étude de marché
Semaine 5	Le marketing (1 ^{ère} partie)	Semaine 5	Le marketing (2 ^{ème} partie)
Semaine 6	Atelier pratique sur le plan d'affaires	Semaine 6	La comptabilité
Semaine 7	Le financement (1 ^{ère} partie)	Semaine 7	Le financement (2 ^{ème} partie)
Semaine 8	La gestion des opérations	Semaine 8	Prévisions financières (1 ^{ère} partie)
Semaine 9	Prévisions financières (2 ^{ème} partie)	Semaine 9	Prévisions financières (3 ^{ème} partie)
Semaine 10	Le droit du travail	Semaine 10	La perception et le paiement des taxes
Semaine 11	Rédaction du plan d'affaires	Semaine 11	Bilan et synthèse

Le programme de formation ASP-5264 est accrédité par le ministère de l'Éducation, du Loisir et du Sport du Québec (MELS).

PRIX: 195 \$ hors taxes

La création d'entreprise s'accompagne de nombreuses périodes de doutes. Pour mener à bien leur projet, certains entrepreneurs optent pour le coaching. Quels en sont les bénéfices ? Un bon coach aidera l'entrepreneur à :

- 1- Réduire le risque pour son client
- 2- Reconnaître et Exploiter les opportunités de marché
- 3- Créer des produits qui sortent des sentiers battus
- 4- Rendre son projet alléchant pour les investisseurs
- 5- Développer un bon réseau
- 6- Maintenir sa motivation à persévérer